



THE MOBILITY HOUSE



Be part of the future!

## Key Account Manager:in (m/w/d)

 Vollzeit

 ab sofort

 München



### Was wir dir bieten

- Ein offenes, internationales, dynamisches & sehr motiviertes Team
- Ein hohes Maß an Verantwortung von Anfang an, indem du mit uns gemeinsam die Elektromobilität und unsere Geschäftsfelder voran treibst
- Flexible Arbeitszeiten, Homeoffice-Möglichkeiten & 30 Tage Urlaub
- Modernes Büro mit guten öffentlichen Verkehrsanbindungen inkl. gemeinsamen Kochen & Grillen auf unserer Dachterrasse
- Regelmäßige Treffen zum Sport, After-Work oder zu Teamevents
- Teil unserer Vision zu werden - gemeinsam eine emissionsfreie Energie- und Mobilitätszukunft zu gestalten
- [Mehr über uns](#)

### Das machst du bei uns

- Du begleitest B2B-Kunden z.B. KMUs und Konzerne oder Unternehmen der Immobilienwirtschaft bei der Auswahl und Umsetzung ihrer Ladelösung für Elektrofahrzeuge
- Du bist verantwortlich für die enge Betreuung und den Ausbau unserer Kundenbeziehungen
- Du erstellst individuelle Angebote und erarbeitest Lösungsvorschläge für deine Kunden
- Du unterstützt beim Aufbau von Kooperationen mit Vertriebspartnern und Verbänden
- Du koordinierst Projekte von der Beratung und Verhandlung bis hin zum Vertragsabschluss
- Du trägst die Anforderungen unserer Kunden in unsere Organisation
- Du repräsentierst die Vision von The Mobility House bei unseren Kunden, auf Messen und Veranstaltungen

### Passt du zu uns?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung an untenstehende E-Mail, mit einem aussagekräftigen Anschreiben und deinem Lebenslauf (inkl. Gehaltsvorstellung und Einstiegstermin). Natürlich sind wir auch offen für Bewerber:innen mit Schwerbehinderung:

[career@mobilityhouse.com](mailto:career@mobilityhouse.com)

### Das bringst du mit

- Du überzeugst uns sowohl fachlich als auch mit deinem Personal Fit für unser Team
- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium oder sehr guten Fachwirt
- Du hast erste, idealerweise 2-5 Jahre, Berufserfahrung im Vertrieb von Technologie/SaaS/ B2B-Lösungen
- Du verfügst über eine hohe Eigenmotivation
- Du verfügst über sehr gute kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Du begeisterst dich für die Elektromobilität und innovative Zukunftstechnologien
- Du arbeitest eigenverantwortlich, gewissenhaft und strukturiert
- Du bist flexibel und bringst die Bereitschaft mit aufgrund von Kundenterminen zu reisen
- Du hast sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

### Deine Ansprechpartnerin

Ann-Kathrin Peintner

 +49 89 4161 430 113



[www.mobilityhouse.com](http://www.mobilityhouse.com)

