

# Inside Sales Manager m/w/d









#### Was wir dir bieten

- Ein offenes, internationales, dynamisches & sehr motiviertes Team
- Ein hohes Maß an Verantwortung von Anfang an indem du mit uns gemeinsam die Elektromobilität und unsere Geschäftsfelder voran treibst
- Flexible Arbeitszeiten, Homeoffice-Möglichkeiten & 30 Tage Urlaub
- Modernes Büro mit guten öffentlichen Verkehrsanbindungen inkl. gemeinsamen Kochen & Grillen auf unserer Dachterrasse
- Regelmäßige Treffen zum Sport, After-Work oder zu Teamevents
- Teil unserer Vision zu werden gemeinsam eine emissionsfreie Energie- und Mobilitätszukunft zu gestalten
- Mehr über uns

## Das machst du bei uns

- Du arbeitest gemeinsam mit dem Key Account Manager an der erfolgreichen Gewinnung von Neukunden und der Weiterentwicklung von Bestandskunden
- Du begleitest und verbesserst unsere Vertriebsprozesse von der Anbahnung bis zum Vertragsabschluss u.a. durch Vorbereitung vertrieblich relevanter Daten, Auswertungen sowie Dokumentenmanagement
- Du betreust und bewertest unsere Sales-Funnels
- Du hast den Überblick über Vertriebsaktivitäten, begleitest bei deren Realisierung und bewertest deren Ergebnis
- Du stehst in enger Zusammenarbeit mit deinem Vorgesetzten

### Passt du zu uns?

Wir freuen uns über deine Bewerbung an untenstehende E-Mail (inkl. Gehaltsvorstellung und Einstiegstermin) und sind natürlich auch offen für Bewerber mit Schwerbehinderung:

#### Das bringst du mit

- Du überzeugst uns sowohl fachlich als auch mit deinem Personal Fit für unser Team
- Du hast ein erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium
- Du bringst idealerweise Berufserfahrungen im Vertriebsinnendienst von Technologie/ B2B Lösungen mit
- Du verfügst über Empathie und bist kommunikativ
- Du denkst über den Tellerrand hinaus und hast Freude daran Neues zu gestalten
- Du hast idealerweise Erfahrung mit Salesforce/MS Office/Confluence oder vergleichbaren Tools
- Du arbeitest selbstverantwortlich und sehr strukturiert
- Du hast sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

#### **Deine Ansprechpartnerin**

Ann-Kathrin Peintner



+49 89 4161 430 113



career@mobilityhouse.com







