



THE MOBILITY HOUSE



## Sales Assistant

Vollzeit | München

### Dein Aufgabengebiet

- Du berätst unsere Interessenten und Kunden kompetent hinsichtlich ihrer Anforderungen und schnürst daraufhin ein spezifisches Angebot aus unserem Produktportfolio
- Du stehst unserem Vertriebsaußendienst beim Bestandskundenmanagement tatkräftig zur Seite
- Du unterstützt unseren Vertrieb außerdem bei der Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen
- Du übernimmst einen Teil der Auftragsabwicklung in unserem ERP
- Du unterstützt uns im operativen Einkauf – von der Einkaufsbestellung bis hin zur Rechnungsprüfung

### Das bringst du mit

- Du hast eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder einen vergleichbaren Abschluss
- Du bist ein Organisationstalent und hast eine selbständige, strukturierte Arbeitsweise
- Du begeisterst dich für die Elektromobilität und hast eine starke Dienstleistungsorientierung
- Du hast sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Du bist sicher im Umgang mit MS Office (insbesondere Excel und Powerpoint)
- Idealerweise hast Du Erfahrung im Umgang mit ERP und CRM-Systemen

### Unser Angebot

- Wir arbeiten in einem dynamischen Team mit einem hohen Maß an kreativer Freiheit
- Wir pflegen eine offene Unternehmenskultur mit talentierten Kollegen aus der ganzen Welt
- Wir fördern deine Weiterbildung und stellen dir ein Budget zur Verfügung, um an Konferenzen und Schulungen teilzunehmen
- Wir stellen modernste Arbeitsplätze nahe dem Münchner Ostbahnhof – inkl. Dachterrasse & Grill!
- Bei uns gibt's Obst und Kaffee für deinen perfekten Start in den Tag

### Passt du zu uns?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und Einstiegstermin an:

[hr@mobilityhouse.com](mailto:hr@mobilityhouse.com)



#### Was wir machen?

Mit intelligenten Ladelösungen für Elektrofahrzeuge gestalten wir die Energiewelt von morgen.

[Mehr über uns](#)